

最高價錢

你想為自己的房子爭取最高價錢嗎？

那麼，你需要這樣的房地產代理人：

1. 誠實，為你的房屋訂定切合實際的市場價值，而並非純粹是一個為了能「購買銷售中物業」的價錢。
2. 擁有一間人流暢旺的辦公室。
3. 能夠接觸各式各樣的買家：
 - a. 本地買家
 - b. 亞洲社區 – 我們居住在多元文化的社區內，因此，代理人必須能接觸這一社群。
 - c. 住宅投資者
 - d. 海外買家
 - e. 英畝大地物業的業主 – 有時，這些業主想搬到較小的房子，已把自己的英畝大地房屋賣掉，想搬到一間普通的郊區房屋，就像你的房子一樣。
 - f. 富裕的買家 – 他們既投資在商業物業，也投資在住宅物業。這些買家還會購買投資房，以及為子女購買房屋。
4. 讓你知道銷售過程中的最新情況。

5. 辦公時間靈活。他們願意在任何時間提供服務：
 - a. 在辦公時間以外的時間向買家進行營銷和諮詢。
 - b. 即使在大除夕晚，也會把合同簽妥。
6. 及時迅速回覆你的電話、電郵或傳真。